



Mathieu PETROVIC

Co-fondateur & Président
Animation du réseau de revendeurs

www.revtelecom.net

2019

année de création

+430

entreprises clientes

2023

année d'arrivée chez
France-IX

CONTEXTE

Partant du constat qu'il manquait cruellement un opérateur totalement indépendant qui ne s'adresse qu'aux revendeurs, sans leur voler leurs clients comme le font un certain nombre d'opérateurs, nous avons décidé de créer REVtelecom avec mon associé en 2019.

REVtelecom a réellement commencé son activité début 2020, avec une première soirée revendeurs une semaine avant le confinement lié au Covid.

Notre objectif est de **proposer des services complémentaires** (téléphonie fixe et mobile, accès Internet) et d'**accompagner les revendeurs sur le terrain** afin de les aider à enrichir les services qu'ils proposent à leur clientèle.

Nous avons d'abord commencé avec **le peering France-IX afin d'améliorer notre connectivité et d'offrir les meilleures routes pour nos accès Internet.**

Le choix de France-IX s'est imposé car il s'agit du principal point d'échange neutre en France, avec une large communauté et de clients et une présence multi-sites, dont à Paris et Marseille, ce qui répond à nos exigences de **performance**, de **diversité** de chemins et de **résilience**.

Étant présents dans trois datacenters, le datacenter **TH2 était un point incontournable**, mais il présente l'**inconvenient de coûts très élevés**. **Dans un objectif de réduction des coûts et de simplification**, nous avons décidé de déplacer nos équipements de notre baie dédiée à TH2 **vers une baie de la cage France-IX à TH2**.

• POURQUOI FRANCE-IX

L'HOUSING CHEZ FRANCE-IX

1

Une disponibilité à partir de 1U

2

Une installation et un support simplifié

3

Une connexion au coeur de l'Internet



NOTRE EXPÉRIENCE FRANCE-IX

Nous avons toujours bénéficié d'un **très bon accompagnement commercial et technique**, ainsi que de réponses à toutes nos questions, grâce à une équipe à la fois **humaine et professionnelle**.

La migration de notre baie a été **simple et efficace**, grâce à une planification sans faille et à une équipe disponible sur place le jour du déménagement.

REVtelecom ne s'adresse qu'aux **revendeurs** afin de leur proposer un **portefeuille de services de connectivité** (accès Internet grâce à des portes de collecte avec les principaux OI, interconnexions opérateurs, VPN, collecte, etc.), **de voix fixe** (trunks, UCaaS) et **mobile** (MVNO Orange), ainsi que des **services managés**, avec l'objectif d'**offrir une connexion rapide avec les meilleures routes et une fiabilité sans failles adaptée à chaque usage, sur l'ensemble de la France**.

Les partenaires choisissent REVtelecom pour la **combinaison d'une offre technique solide** (multiples OI (opérateur d'infrastructure), engagements de disponibilité, sécurisation des accès) et d'un **accompagnement commercial de proximité**, leur permettant de construire des offres différenciantes sous leur propre marque.

Grâce aux nombreux accords de peering et à l'interconnexion avec France-IX, nous pouvons offrir des accès avec des routes bien plus courtes que celles des grands opérateurs nationaux. Là où Orange peut avoir jusqu'à 19 sauts pour atteindre « www.google.fr », **nous parvenons à atteindre [google.fr](http://www.google.fr) avec un temps de réponse bien meilleur en seulement 6 sauts.**

CONCLUSION

Si nous devons recommander un opérateur de peering, ce serait assurément France-IX, pour sa **facilité de mise en œuvre et sa très bonne interconnexion** avec la plupart des sites européens. Notre expérience avec France-IX pourrait se résumer en deux mots : **proximité et efficacité**.



Pour plus d'informations sur France-IX, contactez-nous !



/FRANCE-IX



/IXPFRANCEIX



WWW.FRANCEIX.NET